



Verkäufer (m/w) gesucht

Die Trigami AG (www.trigami.com) sucht Verstärkung für das Sales-Team per sofort oder nach Vereinbarung!

Wir sind auf der Suche nach einem motivierten Verkäufer (Sales Manager) für das Gebiet Deutschland & Schweiz zur weiteren Verstärkung unseres erfolgreichen Sales-Teams. Wir sind eine führende auf Social Media Marketing spezialisierte Agentur im deutschsprachigen Raum. Mit innovativen Produkten und über 250 durchgeführten Blog-Marketing Kampagnen für Kunden wie Mazda, Kleenex, Tele2, T-Mobile, Swisscom, McDonald's oder Casio bieten wir optimale Bedingungen für passionierte Verkäufer.

Jobbeschreibung "Verkäufer":

- Verkauf via Telefon & E-Mail
- Erstellung von überzeugenden und kreativen Angeboten (Konzeption)
- Recherche & Ansprache von neuen potenziellen Kunden & Agenturen
- Erstellung und Verbesserung von Verkaufs-Materialien (Präsentationen, Broschüren etc.)
- Pflege unserer Kundendatenbank (Online-CRM)
- Persönliche Besuche und Präsentationen bei Mediaagenturen & Key Accounts in Deutschland & Schweiz
- Kein Kundendienst / Kampagnenabwicklung (wird von unserem Innendienst durchgeführt)

Was wir erwarten:

- Talent für Sales & Beratung
- Interesse am Thema Online-Marketing & Web 2.0
- Kenntnisse von abschlusssicheren Verkaufstechniken (z.B. durch Bücher oder Seminare von Umberto Saxer) von Vorteil
- Berufserfahrung als Verkäufer von Vorteil
- Gepflegtes Äusseres
- Lust und Freude am Präsentieren
- Motivation, Belastbarkeit, selbständiges Arbeiten und Lernfähigkeit
- Hilfsbereitschaft und Zuvorkommenheit
- Interesse, in einem jungen und dynamischen Startup mit jungen Leuten mitzuarbeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse
- Professionelle Kommunikationsfähigkeit per Telefon / E-Mail und im persönlichen Gespräch
- Unternehmerisches Denken & Selbstinitiative

Was wir bieten:

- Vollwertige Team-Mitgliedschaft mit grosser Verantwortung
- Höchst innovatives und spannendes Umfeld
- Junges dynamisches Team
- Einblicke in ein wachsendes Startup
- Höchst abwechslungsreiche Arbeit mit sich ständig ändernden Rahmenbedingungen
- Einblicke in die Welt des Online-Marketings & Web 2.0
- Attraktives leistungsorientiertes Gehalt

Fakten:

- Arbeitsort: Basel (Schweiz), optimal geeignet für Grenzgänger aus Süddeutschland
- Arbeitsbeginn: Grundsätzlich ab sofort, d.h. Anfang September/Oktober 2009 oder nach Vereinbarung
- Art der Stelle: 100% Vollzeitstelle
- Person/Demographie: Wir sind grundsätzlich völlig offen. Grundvoraussetzung ist, dass die Person ins Team passt und Talent fürs Verkaufen hat.
- Bezahlung: Nach Vereinbarung

Bewerbung:

- Bewerbungen bitte elektronisch inkl. Lebenslauf an Remo Uherek (remo@trigami.com).
- Bewerbungsgespräche finden nach erstem telefonischem Kennenlerngespräch in unserem Office (Frobenstrasse 57, CH-4053 Basel) statt.

Weiterempfehlung:

- Wer uns einen Kandidaten vermittelt erhält nach erfolgreichem Abschluss der Probezeit 500 EUR Provision! Dieses Dokument darf gerne an passende Kandidaten weitergeleitet werden.